

ACI

Dirigeant	Claude LECLERC
Contact commercial	André LECLERC
Courriel informations	aci.commercial@wanadoo.fr

Chiffre d'affaires	2,4 M€	Simple face	6 %	Prototypes délai court	20 %
Effectif	34	Double face	54 %	Petites séries	70 %
Ventes France	100 %	Multicouches	33 %	Gros volumes	10 %
Import	3 %	Souples	2 %		
		Divers	3 %		

AC PLUS

Dirigeants	Patrick BADOIL, PDG - J.R IBORRA, directeur d'établissement
Contact commercial	Patrick BADOIL
Courriel informations	infos@acplus.fr
Site internet	www.azh.fr

Chiffre d'affaires	2.7 M€	Simple face	5 %	Prototypes délai court	60 %
Effectif	34	Double face	40 %	Petites séries	40 %
Ventes France	100 %	Multicouches	50 %		
Import	5.35 %	Souples	5 %		

L'année 2006 clôture notre campagne d'investissements débutée il y a trois ans avec un budget global d'un million d'euros. Nos nouveaux équipements sont adaptés aux tailles et à la technologie des lots du marché et à la réactivité demandée aujourd'hui.

Ainsi nous constatons la reprise de la croissance de notre chiffre d'affaires avec une évolution de 9 % en 2006 et de 5 % sur le premier semestre 2007.

ARMORELEC SA

Dirigeant	Didier PLION, PDG
Contact commercial	Aurélie LAMART
Courriel informations	comdz@armorelec-pcb.com

Chiffre d'affaires	4.23 M€	Simple face	5 %	Prototypes délai court	55 %
Effectif	44	Double face	40 %	Petites séries	40 %
Ventes France	95 %	Multicouches	45 %	Gros volumes	5 %
Export	5 %	Souples / flex / téflons	10 %		
Import	40 %				

Le marché français va encore souffrir avec la création de nouveaux mamouths de fabrication de cartes imprimées et l'avenir va être encore très sombre dans les mois à venir avec la recherche des produits à bas coûts, même dans le domaine militaire et avionique. Il va falloir de nouveau s'adapter si l'on veut survivre, mais cela ne se fera pas sans nouveaux dégâts pour les fabricants français; reste

à savoir qui sera le prochain sur la liste des dépôts de bilans? Projets d'évolutions ISO en fin d'année 2007, acquisition de deux châssis d'insolation AUTOMATECH et d'une ligne de développement HOLLMULLER, création d'un service NPI.

Didier PLION

ATLANTEC

Dirigeant	Eric POITEVIN
Contact commercial	Thierry THOMAS
Courriel informations	fao@atlantec.fr
Site internet	www.atlantec.fr

Chiffre d'affaires	5.8M€	Simple face	3 %	Prototypes délai court	70 %
Effectif	60	Double face	10 %	Petites séries	30 %
Ventes France	90 %	Multicouches	55 %		
Export	10 %	Souples	17 %		
		Flex-rigides	15 %		

Pour 2008 faudra-t-il faire encore le top 50 ou plutôt le top 35 ???
 Investissements Chaîne nickel or chimique, Inspection optique, Presse cedal monolam, Lamineur dynachem film sec.
 Technologies Microvias laser empilés, Microvias bouchés cuivre
 Eric Poitevin

BBA Electronique

Dirigeant	Slobodan ZOCEVIC
Contact commercial	Mr BOB
Courriel informations	electroniquea@aol.com

Chiffre d'affaires	0.36 M€	Simple face	25 %	Prototypes délai court	50 %
Effectif	6	Double face	70 %	Petites séries	50 %
Ventes France	100 %	Multicouches	5 %		

Le marché du circuit est imprévisible et en régression.

CIBEL

Dirigeant	Vahé CHAHINIAN
Contact commercial	Vahé CHAHINIAN
Site internet	www.cibel.com
Courriel informations :	cibel@cibel.com

Chiffre d'affaires	4.3 M€	Simple face	5 %	Prototypes délai court	85 %
Effectif	35	Double face	25 %	Petites séries	15 %
Ventes France	95 %	Multicouches	60 %		
Export	5 %	Souples	5 %		
		Flex-rigides	5 %		

" Pas vraiment serein, mais assurément toujours combatif ! "
 Vahé CHAHINIAN

CIG

Dirigeant	Isabelle BENARD Présidente
Contact commercial	Isabelle BENARD
Courriel informations	cig2@wanadoo.fr
Site internet	www.cig2.fr

Chiffre d'affaires	3.4 M€	Simple face	58 %	Prototypes délai court	42 %
Effectif	18	Double face	31 %	Petites séries	25 %
Ventes France	83 %	Multicouches	11 %	Gros volumes	33 %
Export	17 %				
Import	20 %				
Sites	1 le 1/9/ 07				

CIMULEC

Dirigeant	Jean-Pierre LUCAS, Président
Contact commercial	François-Xavier LUCAS
Courriel informations	cimulec@cimulec.com
Site internet	www.cimulec.com

Chiffre d'affaires	6.7 M€	Simple face	1 %	Prototypes délai court	20 %
Ch. d'affaires groupe	11.5 M€	Double face	5 %	Petites séries	80 %
Effectif	67	Hyperfréquences	10 %		
Effectif groupe	115	Souples	5 %		
Ventes France	47 %	Multicouches	81 %		
Export	53 %	dont Flex-rigides	30 %		
Sites	2	et Séquentiels	30 %		

CIMULEC privilégie les productions correspondantes à son cœur de métier, c'est à dire la production de circuits imprimés en petites et moyennes quantités, de technologies avancées pour des applications aéronautiques et militaires (multicouches, flex-rigides, applications hyperfréquences, haute densité).

Le marché de CIMULEC est le marché des productions aéronautiques et militaires en Europe. Ce marché est convenablement orienté et permet à CIMULEC de poursuivre son expansion et de réaliser les investissements nécessaires à celle-ci.

CSI SUD OUEST

Dirigeant	Jean-Pierre LUCAS, Président
Directeur Général	Eric de Ponthaud
Contact commercial	jcoulaud@csi-pcb.com
Courriel informations	csi@csi-pcb.com
Site internet	www.csi-pcb.com

Chiffre d'affaires	4.8 M€
Effectif	48
Ventes France	95 %
Export	5 %
Import	1 %

Double face	20 %
Multicouches	65 %
Flex-rigides	15 %

Prototypes délai court	60 %
Petites séries	40 %

CSI poursuit sa politique d'investissements aussi bien concernant les moyens de production que pour les compétences. Sa ligne de finition Nickel Or est maintenant totalement opérationnelle, ainsi

que son nouveau testeur sondes mobiles qui lui permet d'améliorer la réactivité de son offre tout en poursuivant son développement sur les marchés de haute technologie.

GRUPE CIRE

Dirigeant	Dominique PELLIZZARI, Président
Site internet	www.cire.fr

Chiffre d'affaires	62.8 M€
Effectif	558
Ventes France	73 %
Export	27 %
Import	8 %
Sites	8

Simple face	14 %
SMI	5 %
Double face	25 %
Multicouches	30 %
Souples	2 %
Spéciaux	24 %

Prototypes délai court	35 %
Petites séries	55 %
Gros volumes	10 %

"Malgré une restructuration de son pôle "grand public", Cire a vu son CA augmenter de 3 % en 2006. 2006 a aussi été marqué par un effort important de lancements de produits nouveaux, de qualifications nouvelles comme Nadcap ou ESA et d'implantations de projets innovants qui assureront au Groupe des revenus significatifs au cours des années à venir dans des secteurs aussi diversifiés que, par exemple, l'aéronautique, l'automobile, le spatial, la sécurité ou l'électronique de puissance. La politique d'investissement a été poursuivie activement afin de renforcer la présence du

Groupe sur des créneaux porteurs et rentables en Europe. L'intensification des partenariats industriels et commerciaux a également assuré l'élargissement d'une offre "sécurisée Low cost" pour des moyens/grands volumes. Un important travail de recherche démarré en 2006 sur la finition NiAu a également permis à Cire de proposer aujourd'hui à ses clients une qualité et une fiabilité de brasage supérieures aux standards habituels du marché. En 2007, Le groupe va poursuivre l'optimisation de son offre afin de répondre encore plus efficacement aux évolutions du marché."

CIRLY SAS

Dirigeant	Fernand Frachon, Président
Site internet	www.cirly.com

Chiffre d'affaires	2.77 M€
Effectif	23
Ventes France	84 %
Export	16 %

Simple face	10 %
Double face	70 %
Multicouches	20 %

Prototypes délai court	100 %
------------------------	-------

L'année 2006 s'est conclue sur une progression du chiffre d'affaires de 13%, tendance qui se poursuit en 2007 avec une activité soutenue au premier semestre. Cirly continue d'investir 10% à 15%

de son CA par an afin d'être en mesure de répondre aux évolutions de la demande de ses clients tout en conservant réactivité et qualité de production.

ECM Circuits Imprimés

Dirigeant	Christian BERTON, Gérant
Contact commercial	Christian BERTON
Courriel informations	ecmpcb@ecmpcb.com
Site internet	www.ecmpcb.com

Chiffre d'affaires	0.2 M€	Simple face	20 %	Prototypes délai court	80 %
Effectif	3	Double face	70 %	Petites séries	20 %
Ventes France	90 %	Multicouches	10 %		
Export	10 %				

Pas de prévision pour l'avenir.

Groupe ELVIA PCB

Dirigeant	Bruno CASSIN, Président
Contact commercial	Philippe GEORGIADIS
Courriel informations	philippe.georgiadis@elvia-pcb.com
Site internet	www.pcb-elvia.com

Chiffre d'affaires	53 M€	Double face	7 %	Prototypes délai court	12 %
Effectif	420	Multicouches	72 %	Petites séries	70 %
Ventes France	77 %	Flex-rigides	12 %	Gros volumes	18 %
Export	23 %	Hyperfréquences	9 %		
Import	3.5 %				
Sites	3 + 1 (2007)				

Sur les 5 dernières années le marché Européen est resté stable, preuve que ce marché a besoin d'acteurs forts capables de suivre l'évolution technologique majeure demandée dans presque tous les secteurs d'activité. Les investissements réclamés sont considérables, le groupe elvia PCB a investi près de 3.0 M€ en 2006, ce qui lui a permis de conserver son avance technologique et d'accompagner les clients les plus en avance dans leur développement; Télécoms, Aéro et Militaire. Il est à noter que les délais pour passer de la phase prototype à la fabrication en série se raccourcissent, et ceci encourage le marché à choisir son prototypiste qui devra être le même que le fabricant de série.

Sur ces marchés très technologiques la concurrence Asiatique est moins crédible, ceci laisse une voie aux fabricants européens.

Cependant la pression sur les prix se poursuit, et reste un point majeur de cette industrie, mais l'Asie ne satisfait pas totalement à cette recherche de compétitivité; des difficultés d'approvisionnement, des difficultés Qualité, un coût de transport devenu significatifdans nombre d'exemples l'Asie n'est pas la solution.

Pour le groupe elvia PCB la stratégie vise à obtenir une taille critique suffisante - pour peser sur les achats (globalisation de la masse d'achats) donc amélioration de la performance économique - pour rationaliser son outil industriel et donc améliorer les performances de production. Désormais le groupe elvia PCB offre un panel technologique complet, tout en maintenant sa compétitivité.

Les efforts réalisés pour croître dans les secteurs Aéronautique et militaire s'avèrent payants, aujourd'hui le groupe elvia PCB compte parmi les leaders Européens sur ce segment.

ERE

Dirigeant	Richard DUCRET, PDG
Contact commercial	nadine.bigot@wanadoo.fr
Courriel informations	ere3@wanadoo.fr

Chiffre d'affaires	3.3 M€	Double face	60 %	rototypes délai court	40 %
Effectif	36	Multicouches	40 %	Petites séries	60 %
Ventes France	100 %				

FERCILEC

Dirigeant	Michèle GARNIER, PDG
Contact commercial	Ludovic GARNIER
Courriel informations	contact@fercilec.com
Site internet	www.fercilec.com

Chiffre d'affaires	2 M€	Simple face	9.95 %	Prototypes délai court	40 %
Effectif	23	Double face	55 %	Petites séries	50 %
Ventes France	100 %	Multicouches	35 %	Gros volumes	10 %
Import	4 %	Souples	0.05 %		

LORRAINE CIRCUIT

Dirigeant	Alain SILLY
Contact commercial	Ghislain HOURNON
Courriel informations	lorci5491@aol.com
Site internet	www.lorraine-circuit.fr

Chiffre d'affaires	1M€	Simple face	20 %	Prototypes délai court	30 %
Effectif	16	Double face	60 %	Petites séries	67 %
Ventes France	98 %	Multicouches	20 %	Gros volumes	3 %
Export	2 %				
Import	2 %				
Sites	2				

Notre chiffre d'affaires a augmenté de plus de 20%, après deux années très difficiles. Il semblerait que la confiance revienne, ou nos principaux concurrents étrangers n'arrivent plus à tenir les délais. L'analyse me paraît difficile dans le sens où beaucoup de confrères fabricants français disparaissent sur ce marché. Les conditions de ventes deviennent de plus en plus contraignantes, Rohs, évolutions des classes 4 voir 5 sans augmentation significative des prix. Dans ce contexte les investissements sont très frileux, et principalement basés sur l'occasion. Nos voisins européens eux s'équipent et la différence va encore se creuser à notre désavan-

tage. Soit nous devenons des distributeurs de l'Asie, soit nous avons les moyens de nous équiper correctement. Quelles sont les petites unités qui peuvent actuellement faire ces efforts sans prendre le risque de tout perdre dans cette bataille où les dés sont pipés. Pour preuve les différences de prix, circulant actuellement sur ce marché, laissent voir la part importante ouverte à tous les brokers de France. C'est une réflexion bien évidemment toute personnelle, car je n'ai pas de solution miracle à proposer.

Alain SILLY.

NICOSOFRA

Dirigeant	Philippe MACHUCA, PDG - Nicolas GUERRINI, DG
Contact commercial	Daniel ALEX
Courriel informations	info@nicosofra.com
Site internet	www.nicosofra.com

Chiffre d'affaires	10 M€	Double face	18 %	Prototypes délai court	10 %
Effectif	106	Multicouches	24 %	Petites séries	60 %
Ventes France	78 %	Flex-rigides	2 %	Gros volumes	30 %
Export	22 %	Souple simple face	22 %		
Import	16 %	Souple double face	21 %		
Sites	1 + 1 (2007)	Sferflex	13 %		

Suite à la reprise de l'activité de la société Gimflex en juillet 2007, NICOSOFRA renforce sa position de fabricant français de circuits imprimés rigides et souples, ainsi que sa présence en Allemagne, premier marché européen. Le site industriel de Burnhaupt-le-Haut (68) devient un établissement secondaire de Nicosofra, qui représentera fin 2007, en équivalent année pleine, un chiffre d'affaires de 15 M€.

Face à un marché qui va poursuivre sa concentration dans les prochaines années, NICOSOFRA poursuit ses projets de croissance interne et externe. Son objectif de chiffre d'affaires pour fin 2008 est de 30 M€ en équivalent année pleine, puis d'atteindre dans un

second temps une taille de 50 M€, avec 3 ou 4 sites de production en Europe.

Si la stratégie de Nicosofra est clairement axée sur les développements autour des circuits souples et Sferflex (ce qui correspond aux tendances actuelles du marché), la production de CI rigides se poursuit sur le site d'Evry (91). En parallèle, une cellule dédiée à l'import (grandes séries low cost) sera créée avant la fin de l'année 2007, et le pôle recherche et développement sera étoffé courant 2008, pour coller au plus près aux attentes technologiques des clients.

PRECIOHM

Dirigeant	Geneviève CACHOT-TRELUYER, Présidente
Contact commercial	Jean-Michel PERCEVAULT
Courriel informations	preciohm@wanadoo.fr
Site internet	www.preciohm.com

Chiffre d'affaires	3.86 M€	Simple face	1 %	Prototypes délai court	30 %
Effectif	38	Double face	30 %	Petites séries	50 %
Ventes France	95 %	Multicouches	58 %	Gros volumes	20 %
Export	5 %	Souples	3%		
		Flex-rigides	8%		

SNFCI

Dirigeant	Jean-Jacques CAVELIER
Contact commercial	Mme B. AMOURS
Courriel informations	snfci@wanadoo.fr

Chiffre d'affaires	0.57 M€	Simple face	30 %
Effectif	11	Double face	70 %
Ventes France	100 %		

Pour nous, le marché du circuit imprimé est en perte de vitesse en France. Il faut pouvoir investir et nous n'avons pas les moyens de le faire.

SN PECI

Dirigeant	Joël MOGUEN, Président
Contact commercial	Joël MOGUEN
Courriel informations	info@snpeci.fr
Site internet	www.snpci.fr

Chiffre d'affaires	1.67 M€	Simple face	3 %	Prototypes délai court	42 %
Effectif	23	Double face	29 %	Petites séries	49 %
Ventes France	98 %	Multicouches	67 %	Gros volumes	9 %
Export	2 %	Flex-rigides	1 %		

SOCIMET

Dirigeant	Yves MARTIN
Contact commercial	Yves MARTIN
Courriel informations	y.martin@socimet.com
Site internet	www.socimet.com

Chiffre d'affaires	2.2 M€	Simple face	90 %	Petites séries	40 %
Effectif	29	SMI	10 %	Gros volumes	60 %
Ventes France	90 %				
Export	10 %				

SOGEG

Dirigeant	Claude FLANBARD, PDG
Contact commercial	Mme CROSNIER - Mr BOULANGER - Mr GUICHET
Courriel informations	sogegfao@club-internet.fr
Site internet	www.sogegfao.club.fr

Chiffre d'affaires	3.4 M€	Simple face	5 %	Prototypes délai court	50 %
Effectif	47	Double face	15 %	Petites séries	35 %
Ventes France	95 %	Multicouches	50 %	Gros volumes	15 %
Export	5 %	Souples	10 %		
		Autres techno	20 %		

SOS Electronique Engineering

Dirigeant	Mme TELLAROLI, PDG - Philippe DURAND, DG
Contact commercial	Philippe DURAND
Courriel informations	durand.p@sos-electronique.fr
Site internet	www.sos-electronique.fr

Chiffre d'affaires	4,12 M€	Simple face	8 %
Effectif	39	Double face	50 %
Ventes France	100 %	Multicouches	42 %

SYSTRONIC

Dirigeant	Michel NEIMAN, Président - Philippe PERNOT, DG
Contact commercial	Jean Charles VUILLET
Courriel informations	systronic@systronic.com
Site internet	www.systronic.com

Chiffre d'affaires	7 M€
Effectif	42
Ventes France	75 %
Export	25 %

Fabrication de circuits imprimés de haute fiabilité (Qualifications CNES et ESA) 45% spatial, 45% aéronautique, 10% médical et industries de pointe essentiel de la production en multicouches rigides, flex-rigides ou souples Activité répartie à part égale entre pro-

totypes et petites séries d'une part et volumes moyens à gros d'autre part.

Il y a toujours en France une place pour des fabrications de haute qualité, même si celles ci deviennent de plus en plus compétitives.

TEHCI RHONE ALPES (Groupe Cofidur)

Dirigeant	Serge VILARD, DG
Contact commercial	Philippe BLANC
Courriel informations	techci@cofidur.fr
Site internet	www.techci.fr

Chiffre d'affaires	13 M€	Double face	8 %
Effectif	115	Multicouches	61 %
Ventes France	88 %	Flex-rigides	21 %
Export	12 %	Drains thermiques	1 %
		Microvias	9 %

Les investissements effectués en 2007

Unité de perçage CNC 200 000 tr.

2 AOI Haute résolution.

Construction de 1500 M2 pour fin d'année.

Evolution des build up en microvias (Augmentation du nombre de couches, diminution des largeurs de pistes/isolements)

Développement en flex-rigides haute technicité (fine line et microvias).

CA en hausse pour 2007. Bonne activité générale France et Export.

Prévisionnel 2008 à la hausse.